

Bezoek aan OTN Systems (nu Belden)

Eén van de “erfgenamen” van het vroegere ATEA is de KMO “OTN Systems”, dat thans deel uitmaakt van het Amerikaanse Belden.

In samenwerking met Griet De Schrijver en Rudy Verdonck van OTN systems werd op donderdagavond 13 februari 2025 een bezoek georganiseerd aan dit bedrijf in Olen. Bezoekers waren allen lid van ofwel ATEA Kul & Tuur ofwel van VEHOCA (Vereniging Hoger Kader).

Uiteindelijk waren er, naast het OTN Systems ontvangst comité volgende aanwezigen:

blockx paul	13/02/25	2
branckaerts kris		1
bulteel patrik		1
clays dirk		1
de vleeschouwer andré		2
d'hooghe wim		1
geuens pol		1
janssens andré		1
lambrecht didier		1
mangelschots eddy		1
matheussen willy		1
peeters bart		1
sels inge		2
tops nicole		2
vandeputte bart		1
verbeke tony		1
verdonck rudy		1
verhelst jan		1
verheyen ingrid		2
wilms jos		1

Even recapituleren:

In 2007 maakte OTN, afdeling van ATEA, deel uit van de erfenis van ATEA onder leiding van Wim D'Hooghe. Binnen NOKIA was er geen plaats voor OTN, en ze werden een KMO, onder stimulans van de GIMV.

Wat mij altijd aangenaam verrast heeft, is dat zij als kleine KMO het vertrouwen van de klanten konden blijven verdienen. Ik denk dat daar het ATEA DNA, dat zij nog steeds in zich dragen, een belangrijke rol speelt.
Zij maken immers wat de klant vraagt!

In 2021 gingen zij een associatie aan met het Amerikaanse Belden, en vormden een complementair product aan Belden's portfolio. Sinds 2024 zijn ze nu ook volledig Belden geworden.

Ze stellen nu een 140 man tewerk en hebben een duidelijk grotere omzet dan enkele jaren. Zij blijken dus op goede weg.

We kregen bij het bezoek eerst een uitleg en presentatie van mensen zoals **Griet De Schrijver, Jürgen Michielsen, Bart Sprengers en Danny Wouters.**

Hardware wordt ergens ver weg geproduceerd, maar alles komt eerst naar Olen, waar de setup van de klant wordt opgesteld, en waar de klant acceptietesten kan doen, alvorens alles verscheept wordt.

Als goede leverancier luisteren ze naar de verzuchtingen van de klant, en proberen zo nieuwe dingen in hun producten onder te brengen.

Na de presentatie kregen we een rondleiding door de gebouwen in twee groepen.

- gelijkvloers; magazijn, labo's en acceptatieruimte voor de klanten
- eerste verdieping: kantoren voor R&D
- tweede verdieping : kantoren logistiek, marketing en verkoop.

Hoe dan ook , we voelden duidelijk het "ATEA DNA" in hun manier van werken;
Wij danken het management van OTN Systems van harte voor hun warme ontvangst.

Foto's zie <https://www.kulentuur.be/fotobook2/piwigo/index.php?/category/109>
Met dank aan fotografen Griet De Schrijver en Willy Matheussen.

Jan Verhelst